



## Account Manager ECM/DMS im Neukundenvertrieb (m/w/d)

VOLLZEIT

📍 Untere Hauptstraße 1-5, 78604 Rietheim-Weilheim, Deutschland

👤 Alle

📅 16.09.22

PROXESS ist ein Tochterunternehmen der betasystems AG. Als einer der Pioniere der Digitalisierung helfen wir allen Branchen und Unternehmen dabei, wenn es darum geht Papier in digitale Prozesse zu transformieren – bei unseren Kunden und auch bei uns im Unternehmen.

Für unseren Hauptsitz in Rietheim-Weilheim, Niederlassung Rengsdorf, Niederlassung Leipzig, Niederlassung Berlin oder im Homeoffice suchen wir einen Account Manager ECM/DMS im Neukundenvertrieb (m/w/d) in Vollzeit.

### Das sind deine Aufgaben

- Identifizierung und Qualifizierung von potenziellen Neu-Kunden im Mittelstand (B2B)
- Bedarfsermittlung und Präsentation unserer Softwarelösungen beim Interessenten vor Ort, Online und auf Events
- Durchführung von Webinaren und Sales Aktivitäten
- Ausarbeitung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss
- Langfristiger Aufbau und -pflege von Kundenbeziehungen
- Erstellen von Salesreportings über unser CRM System
- Berichterstattung an den Vertriebsleiter

### Das wird dir geboten

- Arbeit soll Spaß machen: Bei uns arbeitest Du an einem modern eingerichteten Arbeitsplatz mit einem jungen, dynamischen Team, oder wahlweise im Homeoffice
- Als Hersteller von DMS Lösungen mit über 30-jähriger Markterfahrung bieten wir Dir einen krisensicheren Arbeitsplatz in einer stark wachsenden Digitalisierungsbranche an
- Im Team Erfolgreich: Dein Vertriebsprozess wird durch unser Marketing und Telesales-Team unterstützt.
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten ermöglichen es Dir, Beruf und Privatleben unter einen Hut zu bringen
- Wir bieten Dir eine leistungsorientierte Vergütung inkl. Firmenwagen mit Privatnutzung
- Gesundheit ist das höchste Gut: Wir fördern das Leasing eines Job Rads, Du hast Zugang zu frischem Obst und freien Soft- sowie koffeinhaltigen Getränken. Zusätzlich bezuschussen wir Deine betriebliche Altersvorsorge.

### Was du mitbringst

- Du bist ein Verkaufstalent und bringst mehrjährige Erfahrung im Lösungsvertrieb mit, idealerweise aus der ECM/DMS/ERP-Softwarebranche
- Du hast einen abgeschlossenen Hochschulabschluss, oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung
- Professionelles und freundliches Auftreten am Telefon, auf Messen und beim Kunden vor Ort ist für Dich selbstverständlich
- Du zeichnest dich durch hervorragendes Kommunikationsvermögen und sehr gute Ausdrucksweise in Wort und Schrift aus
- Kundenorientiertes Denken, eine selbstständige Arbeitsweise, Flexibilität und Zuverlässigkeit gehören zu deinen Stärken
- Der Umgang mit MS Office (Word, Excel, PowerPoint) ist für Dich selbstverständlich

### Kontakt

#### Interessiert?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Angaben Deiner Gehaltsvorstellung, sowie Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin an Herrn Donato Melillo: [jobs@proxess.de](mailto:jobs@proxess.de).

ONLINE BEWERBEN

Werfen Sie einen Blick auf unsere **Jobs**

Teile diesen Job

